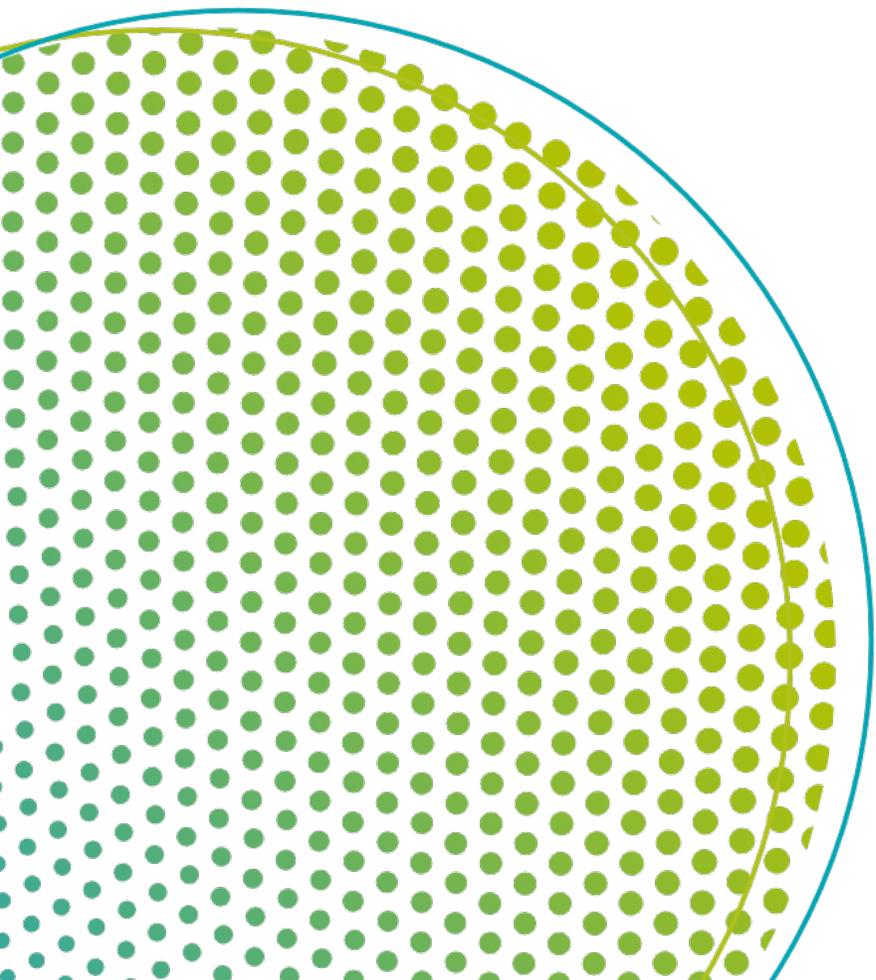


Типография и сеть
копировальных
центров МДМпринт

Адаптация к новым
реалиям



**MDM
PRINT**



Боли COVID-19 (2020 год)

- Снижение выручки на 72%
- Снижение количества заказов на 55%

Решение болей

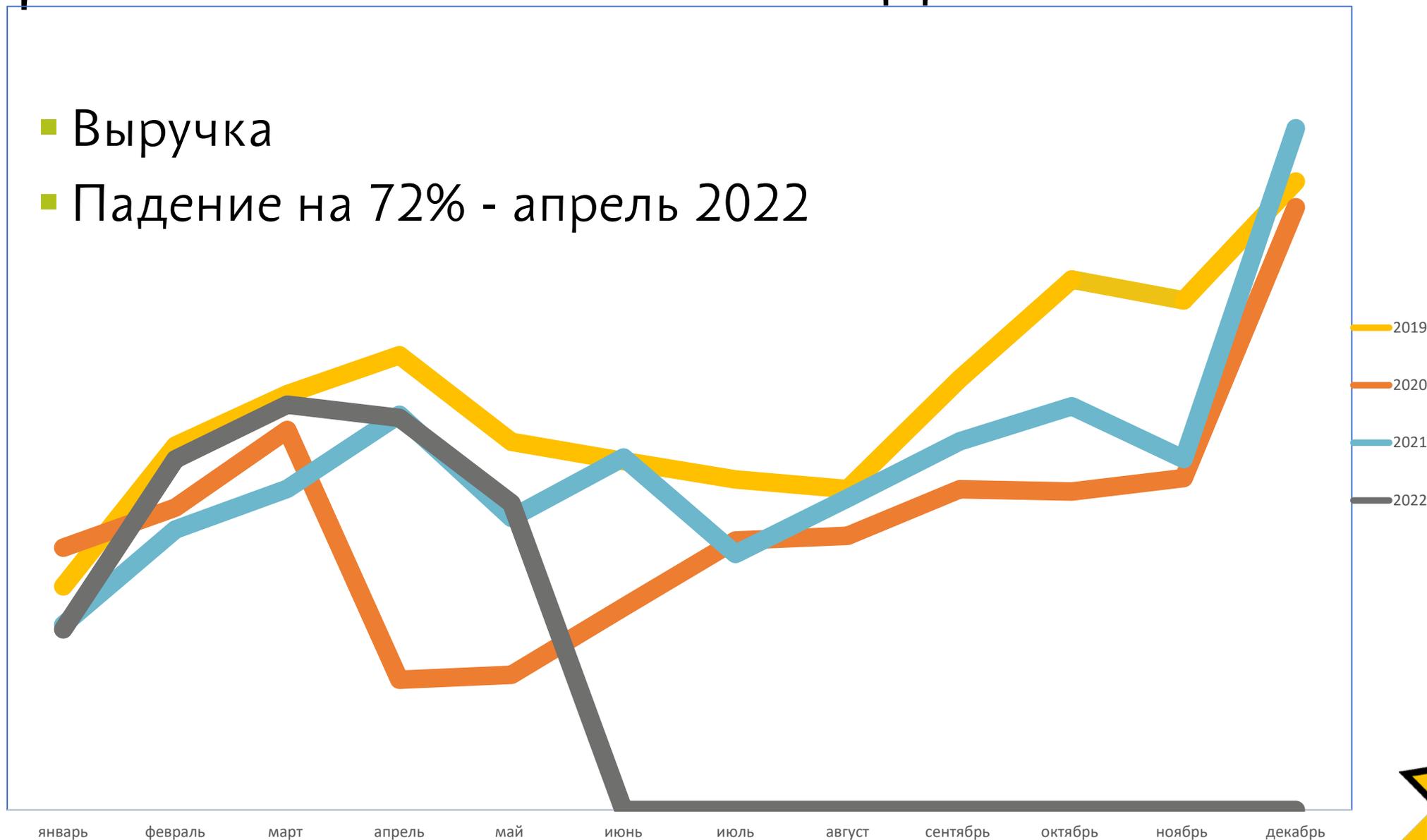
- Сокращение штата на 50% (оставили основной состав)
- Сокращение ФОТ
- Усилили маркетинг и обновление сайта (за 1 месяц коллективом сделали новый сайт)
- Улучшение сервиса для клиентов
- Увеличение среднего чека

Динамика 2019-2022 года

printtech

ITE
ОРГАНИЗАТОР
ORGANISER

- Выручка
- Падение на 72% - апрель 2022

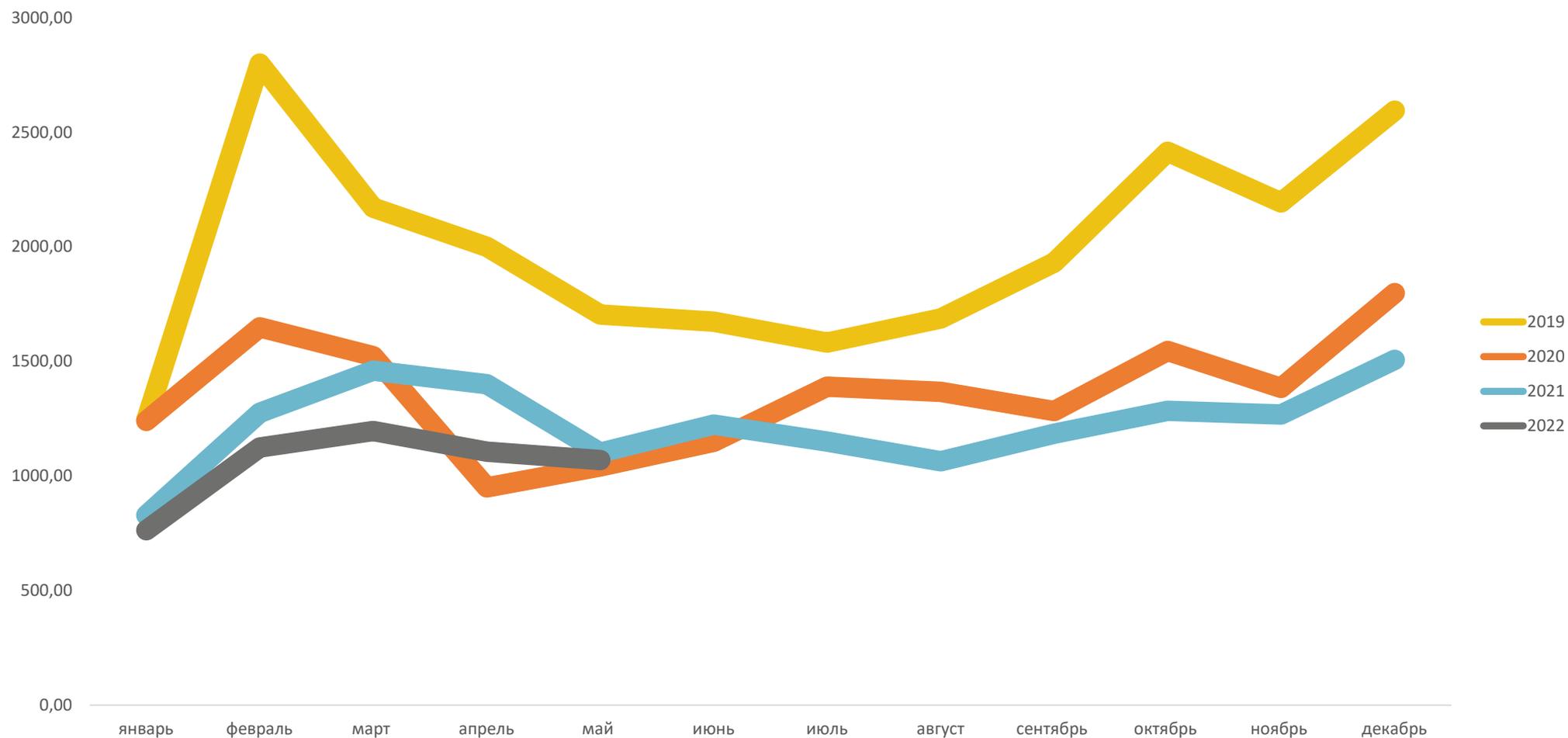


Динамика 2019-2022 года

printtech

ITE
ОРГАНИЗАТОР
ORGANISER

■ Количество заказов

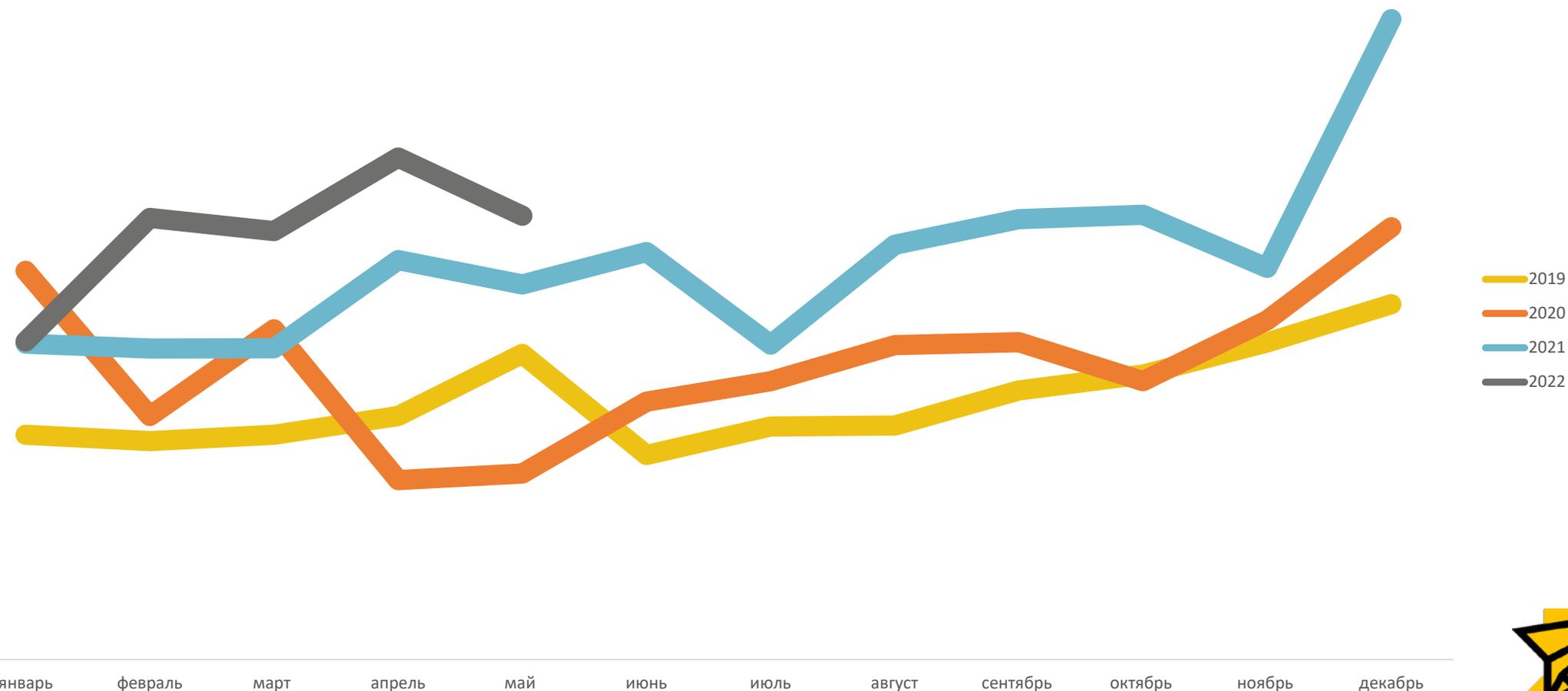


Динамика 2019-2022 года

printtech

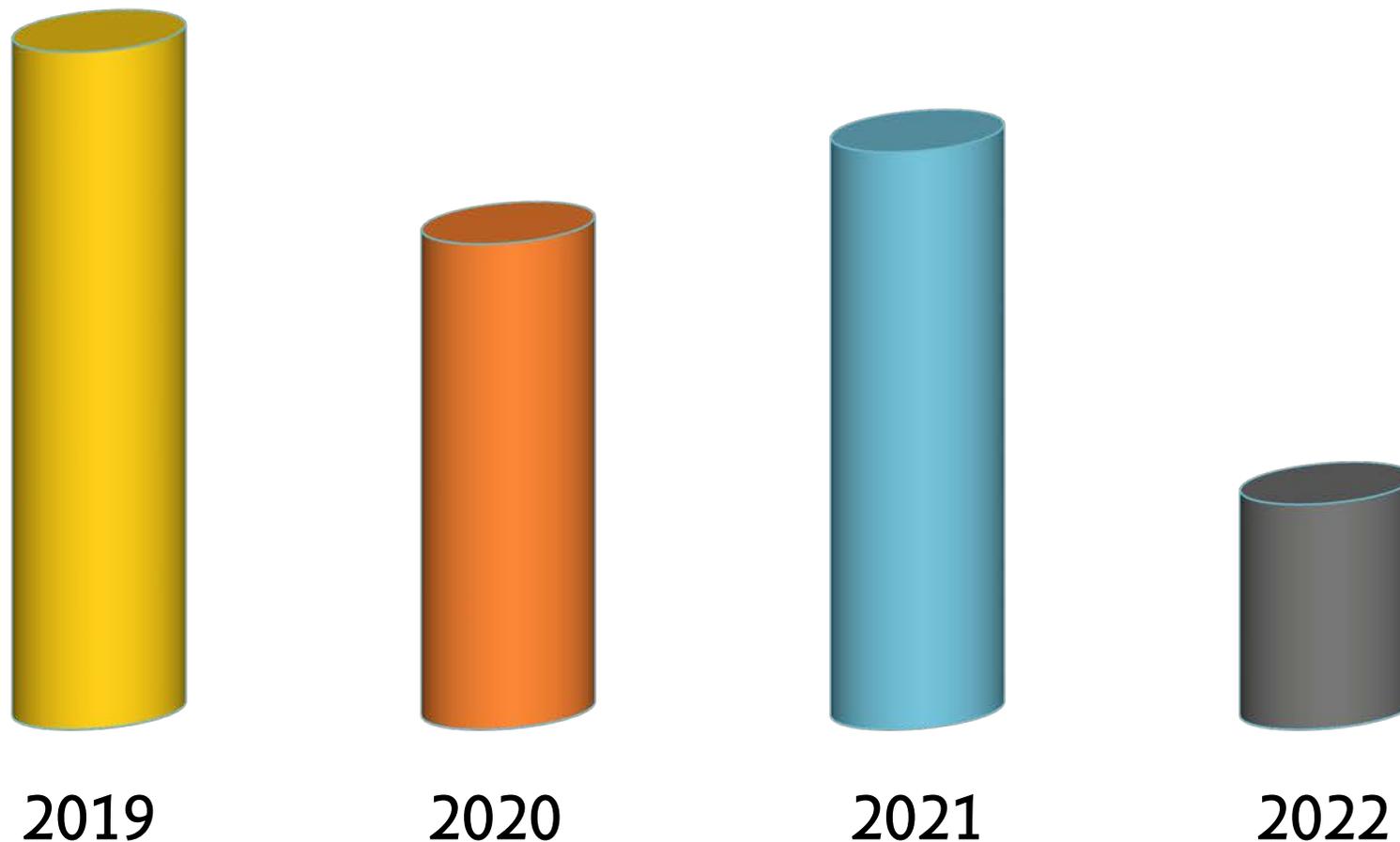
ITE
ОРГАНИЗАТОР
ORGANISER

■ Средний чек



Динамика 2019-2022 года

■ Сравнение выручки



Боли от санкций

- дефицит и отсутствие расходных материалов
- увеличение стоимости расходных материалов
- увеличение сроков поставки расходных материалов и запасных частей
- уменьшение покупательской способности
- увеличение стоимости заказов
- увеличение стоимости обслуживания по клик контракту

Решение более от санкций

- Центральный склад МДМпринт держит в наличии большое количество материалов в запасе (закупались впрок)
- Клик контракт (не приходится искать запчасти)
- Увеличение стоимости услуг и увеличение среднего чека
- Привлечение новых клиентов (новые каналы рекламы, которые ранее не использовали)
- Изготовление новых продуктов (упаковка)
- Выстроили собственную логистическую цепочку через Казахстан и Грузию для закупок расходников и запасных частей для оборудования